特集 大分

豊の国 地域社会の未来像

Special Features

ATIO

Local Communities in Future in the Country of Affluence

Dream

「ゼロから夢の実現に向けて」大分トリニータ



溝 畑

MIZOHATA Hiroshi

株式会社大分フットボールクラブ/ 代表取締役

大分トリニータは、1994年4月、日本の100分の1の人 口の地方都市「122万人都市 | 大分県において産声を上 げた。その設立にあたっては、①母体となるクラブがな い、②親会社となる大企業がない、③芝生のグラウンド がない等、まさにゼロからのスタートであった。

大分県は、地域の国際化を推進するため、1992年に 2002年FIFA ワールドカップサッカーの開催地として立候 補した。立候補にあたっては、スタジアムなど国際的な スポーツイベントを開催する為のソフトとハードの整備が 必要であった。特に会場となるビッグアイは、劇場感覚 を取り入れた大規模イベントにも対応可能(4万人以上収 容・可動席)であり、多目的に利用可能な簡易開閉式屋 根を持つ全天候型施設を兼ね備えた施設である。大分 トリニータは、この施設の2002年以降のスタジアム利活 用の有効施策として、また何よりも地方分権推進の礎に

なる地域住民の「自信」「元気」「誇り」を喚起するスポー ツ文化として、まさに県民、企業、行政が三位一体とな って設立された。



■写真1一大分スポパーク21 ビッグアイ



■写真2一選手およびスタッフ一同



■写真3一試合前の練習風景

1——設立理念

大分トリニータ(当時大分トリニティ)は設立時に下記 のような活動理念を掲げた。

- ①スポーツを通じた地域貢献・スポーツの普及
- ②世界に通用するクラブづくり
- ③夢は必ずかなう、そして夢への挑戦 また設立時に下記のような目標を掲げた。
- ①10年以内にJ1リーグ昇格
- ②観客動員数30000人達成

2---J1 昇格までの道のり

文字通りゼロからのスタートであったため理想と現実 はかなりのギャップがあった。①最初の試合の観客数は

わずか3人、②運営は大半がボランティア、③選手は大 半がアマチュアで練習は夕方6時以降、④練習場は野球 場のマウンドを削って使用など、その時は厳しい環境で はあったが、設立10年以内に①J1昇格、②観客3万人 達成を目標にまさに「着眼大局 着手小局 | の精神で、 地道な努力を重ねた。

資金的にも大口スポンサーはなく、一口5万円のスポ ンサーのため、1日に40から50社を訪問するなどして、 1994年の県リーグ時代から1999年のJ2に加盟するまで に約500社のスポンサーから支援を頂いた。それでもそ の間、大口スポンサー撤退、チームの成績不振など幾度 となく経営危機に追い込まれたが、乗り越えてきた。

1999年にJ2に参入し、4度目のチャレンジの末、2002



■写直5-試合前の集合写直

036 | Civil Engineering Consultant Civil Engineering Consultant VOL.228 July 2005



■写真6-2002年念願のJ1昇格 J2優勝を決める

年FIFA ワールドカップが開催された年に、ゼロからス タートして僅か8年という短い期間でJ1昇格を決めた。 この年は、まさに大分県にとってスポーツ文化の浸透し た年であった。その翌年の2003年は最終戦までJ1残留 に向けての戦いが続いた。平均2万人を越えるサポー ターがホームゲームに訪れるようになり、設立時の目標 であった3万人の観客を3試合実現することができた。

そして、今や大分トリニータは、地域密着の理想のク ラブとして、試合が行われる日には、世代や性別を超え て多くの家族連れが青いユニホームを着て応援するなど 老若問わず多くの県民の皆様に愛され、楽しまれている。 また、大分県を全国・世界へPRし、特に青少年に夢を 与えるなど、まさに大分県民の「宝」になりつつある。

3――今後の展望

親会社が存在しないJ1クラブは、大分と新潟だけで あり、その経営基盤は他のJクラブと比較するとかなり厳 しい現状にある。しかし、大分トリニータの活躍は、大 分県はもちろん多くの地方都市へ「自信」「元気」「誇り」 を与えるシンボルとなっている。

大分の例に刺激されて、九州の熊本、長崎、宮崎、鹿 児島、沖縄、そして四国の愛媛など各地で地域密着型ク ラブを街づくりの一環として、将来のJリーグ参入を目指 した活動が始まっている。

我々クラブも、初心を忘れず、今まで以上に地域密着 を心がけ、世界を目指し、夢を追いかけるクラブとして、 新たに2008年までに下記の目標を達成するべく邁進し ています。

- ①J1 リーグ優勝 アジアチャンピオンシップ出場
- ②観客動員数平均30000人達成
- ③総収入額26億円、入場料収入12億円達成



■写真7ービッグアイで応援するサポーター



■写真8-ゴール!ゴール!ゴール!

このような夢が実現されることが、地方都市が自立自 助の精神で地域に密着しながら手づくりで世界的なレベ ルのソフトを創出する、まさに地方分権に相応しいモデ ルケースになるものと、信じているところである。

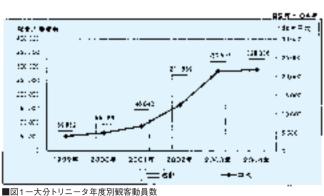
大分トリニータは、ゼロからスタートした大分県の「地 域づくり」や「人づくり」のシンボルとなっており、まさに 地方分権の象徴、そして身の丈論打破の象徴として、県 民のよりどころになっている。これからも県民、企業、行 政が三位一体となって夢への挑戦を続けて行く。

全国の皆様、ぜひこの夢へのチャレンジの舞台であ る「ビッグアイ」へ来て下さい。

〈写真提供〉OITA F.C.



■写真9-1996年1月史上最短でJFC昇格を決める



038 | Civil Engineering Consultant Civil Engineering Consultant VOL.228 July 2005